

Technischer Verkaufsberater im Aussendienst

Region SZ, GL, UR, GR, TI

Die OekoTherm GmbH vertreibt Wärmepumpenboiler und Speicher für die einfache Anwendung, aber auch als Anlage in der grösseren Haustechnik.

Mit einem Wärmepumpenboiler-Sortiment von 250 – 2000 Liter bieten wir unseren Kunden das grösste Sortiment mit Alleinstellungsmerkmalen in der Schweiz und Liechtenstein an.

Unsere hervorragenden Produkte und Dienstleistungen mit unserer Begeisterung zur Haustechnik mit erneuerbaren Energien, machen uns zu einem allseits attraktiven Unternehmen.

Anstellung

- 100% unbefristet. Eintritt nach Vereinbarung

Aufgabenbereich

- Beratung von Installateuren, Ingenieuren, Architekten und vereinzelt auch Bauherren
- Verkauf von Wärmepumpenboiler und Speicher an den Fachhandel (Installateure)
- Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen und Akquise von neuen Kunden
- Erstellen von kundenspezifischen Lösungen und Offerten
- Projektbesichtigungen

Anforderungsprofil

- Begeisterungsfähig im Alter zwischen 25 und 35 Jahren
- Ausbildung in der Haustechnikbranche als Sanitärinstallateur
- Berufserfahrung im Aussendienst von Vorteil, aber nicht zwingend
- Gute EDV-Kenntnisse
- Initiativ, ergebnisorientiert, flexibel
- Kompetentes, sicheres und gepflegtes Auftreten
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Stilsichere Deutsch- und Italienischkenntnisse in Wort und Schrift
- Führerausweis Kat. B

Angebot

- Teil eines kompetenten Teams werden
- Vertrieb von innovativen und zukunftsweisenden Produkten
- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Familiäres und persönliches Umfeld
- Leistungsgerechte Entlohnung (Fixum/Bonus)
- Moderne Infrastruktur
- Geschäftswagen, Laptop, Handy
- Überdurchschnittliche Sozialleistungen
- Homeoffice

Gerne senden Sie Ihre Bewerbung an Andreas Knapp (andreas.knapp@oekoTherm.ch)